



ALAFCO AVIATION LEASE AND FINANCE CO. KSCP

شركة الأفكو لتمويل شراء وتأجير الطائرات ش.م.ك.ع

السجل التجاري : 80745 - رأس المال : 95,209,348.200 د.ك.

Date:21/08/2022

CC/351/2022

التاريخ: 2022/08 /21

سي سي/351/2022

To: Bursa Kuwait Company

K.S.C.P.

Kuwait

**Subject: ALAFCO Aviation Lease  
and Finance Co. K.S.C.P Analysts  
Conference Transcript Q3/2022.**

السادة / بورصة الكويت المحترمين،

الكويت

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته،

**الموضوع: محضر مؤتمر المحللين لشركة الأفكو  
 لتمويل شراء وتأجير الطائرات ش.م.ك.ع للربع  
 الثالث 2022.**

Greetings!

In reference to the above, and in line with ALAFCO Aviation Lease and Finance Co. K.S.C.P interest in adhering to Bursa Kuwait Rulebook Article (7-8-1/4) regarding the Listed Companies Obligations (Analysts Conference).

Attached is the transcript of the Analyst Conference for Q3 2022.

تهدي لكم شركة الأفكو لتمويل شراء وتأجير الطائرات أطيب تحياتها.

بالإشارة إلى الموضوع أعلاه، وحرصاً من شركة الأفكو لتمويل شراء وتأجير الطائرات على الالتزام بالمادة (7-8-1/4) من كتاب قواعد البورصة بشأن التزامات الشركات المدرجة ( الإفصاح عن مؤتمر المحللين).

مرفق لكم طيه محضر مؤتمر المحللين للربع الثالث 2022.

وتفضلوا بقبول فائق الاحترام،

سليمان أحمد المصنف

أمين سر مجلس الإدارة



**ميرنا ماهر** مرحباً بكم. معكم ميرنا ماهر من المجموعة المالية هيرميس، أرحب بكم في مؤتمر المحللين الخاص بنتائج فترة الربع الثالث من السنة المالية 2022 لشركة ألافكو. يسعدني التعريف عن المتحدثين في مؤتمر اليوم كل من الرئيس التنفيذي بالتكليف لشركة ألافكو، السيد/ امتياز كوت، والرئيس التنفيذي للشؤون المالية بالتكليف، السيد/ جاي جارج. أترك المكالمة الآن للشركة ومن بعدها سنقوم بالإجابة عن الأسئلة. أنقل المكالمة إلى إدارة شركة ألافكو.

**لسلي معوض** مرحباً سيداتي وسادتي، اسمي لسلي معوض، انضم إليكم من جانب المتحدثين. أود أن أرحب بكم أولاً وتذكركم بأن هذا المؤتمر مسجل. يرجى العلم أيضاً بأن هذا البث قد يحتوي على بيانات سابقة وتوقعات مستقبلية وأنها لا تُعد ضماناً أو تمثيلاً لأي غرض كان فيما يتعلق بهذه المعلومات. سأقوم الآن بتحويل المكالمة إلى الرئيس التنفيذي بالتكليف لشركة ألافكو، السيد/ امتياز كوت.

**امتياز كوت** أرحب بكم جميعاً في مؤتمر المحللين الخاص بشركة ألافكو لفترة التسعة أشهر من السنة المالية 2022. معكم امتياز كوت، الرئيس التنفيذي بالتكليف لشركة ألافكو. ينضم إلي الرئيس التنفيذي للشؤون المالية بالتكليف، السيد/ جاي جارج. نقدم خلال المؤتمر نبذة عن الشركة، ونظرة عامة عن صناعة الطيران وأداء شركة ألافكو.

نبدأ بنظرة عامة عن الشركة كما في نهاية فترة التسعة أشهر، حيث بلغ عدد الطائرات في محفظة الشركة بنهاية الفترة 77 طائرة، والتي يتم تأجيرها لقاعدة عملاء تشمل 23 عميلاً في 17 دولة. وتضم هذه القاعدة العملاء من شركات الطيران التجارية، منها شركات طيران ذات النطاق التشغيلي الواسع وكذلك شركات الطيران منخفضة التكلفة المدعومة من قبل كبار المستثمرين.

ويبلغ متوسط عمر أسطول الشركة 5 سنوات، فيما يبلغ متوسط ما تبقى من عقود التأجير 8.4 سنة.

ويتكوّن أسطول الشركة من مزيج متوازن من فئات الطائرات، حيث 82% منها من فئة الطائرات الحديثة ذات البدن النحيف، كجزء من استراتيجيتنا للتركيز على الطائرات ذات البدن النحيف لما تتمتع به من طلب مرتفع إذ يمثل هذا الطراز حوالي 75% من أسطول شركات الطيران التجارية حول العالم. كما نستثمر في الطائرات ذات البدن العريض عندما تتاح لنا الفرص المناسبة.

ولازالت ألافكو تعمل بهذه الإستراتيجية التي تهدف الى الاستثمار في الطائرات الحديثة ذات البدن النحيف وهي أصول سائلة وتتمتع بطلب عالٍ، وهذه الاستراتيجية الحصيفة أثبتت نجاحها لاسيما خلال جائحة كوفيد-19.

سنقوم بالتوسع أكثر حول هذه النقطة خلال المؤتمر. أما بالنسبة لطلبات الشركة، تشمل الطلبات 68 طائرة جديدة سيتم عرضها أيضاً خلال المؤتمر.

نتنقل الآن إلى أحدث التطورات في صناعة الطيران.

نواصل رؤية بوادر إيجابية لتعافي قطاع الطيران منذ بداية العام، مدعوماً من الطلب القوي الذي شهده قطاع السفر منذ بداية العام، حيث بدأت شركات الطيران تعلن عن تحسن في نتائجها المالية ومن بينها شركات بدأت بالعودة إلى الربحية.

فيما يتعلق بتأجير الطائرات، يستمر الطلب عليها بالارتفاع، وتتوجه شركات الطيران إلى شركات تأجير الطائرات لذلك، وعلى وجه الخصوص الطلب على أنواع الطائرات الأكثر طلباً، ولكن إنتاج هذه الطائرات لا يزال معرضاً للخطر بسبب سلسلة الإنتاج المتأخرة عالمياً. أما الطلب على السفر، فهو في ارتفاع ويدفع الطلب على الطائرات الحديثة والمستعملة الجديدة، الأمر الذي بدوره يدفع التحسن في معدلات التأجير وقيمة الطائرات.

أما بالنسبة لشركات الطيران، أدائها المالي في تحسن مع تسارع وتيرة التعافي من أزمة جائحة كوفيد-19، ومن المتوقع أن تتخفف خسائر هذا القطاع إلى 9.7 مليار دولار في عام 2022، وذلك من الخسائر التي بلغت 137.7 مليار دولار في عام 2020 و42.1 مليار دولار في عام 2021. ومع ذلك، لا تزال أسعار الوقود تشكل أكبر بند في النفقات لشركات الطيران. وبالإضافة إلى ذلك، أثر النقص في الموظفين بعد أزمة كوفيد-19 على تشغيل الرحلات التجارية وأدى إلى إلغاء العديد من الرحلات خلال موسم الصيف عبر دول أوروبا.

لكن الطلب على السفر شهد طفرة كبيرة، ويستمر في الارتفاع على الرغم من الضغوط التضخمية، ولكنها قد تتسبب في تراجع الطلب في حالة استمرار هذه الضغوط. هذا الطلب العالي ورفع القيود في معظم الأسواق العالمية وانخفاض معدلات البطالة في معظم البلدان جميعها عوامل تدفع عودة الطلب. ووفقاً لتوقعات اتحاد النقل الجوي الدولي (الأياتا) فإن الحركة الجوية قد تنمو في عام 2022 بنسبة 97.6% وذلك مقارنة بعام 2021، لتصل إلى نسبة 82.4% من الحركة الجوية في عام 2019.

ننتقل إلى الأداء التشغيلي للشركة. استكملت أفكو عقود مهمة خلال فترة التسعة أشهر، أولها إبرام توقيع عقد تأجير مع شركة الطيران ITA الوطنية الإيطالية الجديدة لأربعة طائرات من طراز A350-900 XWB وذلك لفترة 12 عاماً، حيث تم تسليم ثلاث طائرات وسيتم تسليم الطائرة الأخيرة خلال الأسابيع القادمة. أما العقد الثاني فكان مع شركة Ultra Air منخفضة التكلفة ومقرها كولومبيا، وذلك لعقد تأجير طائرتين من طراز A320 تم تسليمهما خلال الربع الثاني. أما العقد الثالث، فلقد نجحت أفكو في بيع طائرتين من طراز A320 لشركة MedSky ومقرها ليبيا. والعقد الأخير كان مع شركة Berniq Airways الليبية وذلك لبيع ثلاث طائرات من طراز إيرباص A320.

ننتقل إلى أسطولنا، حيث بلغ متوسط عمر أسطول طائرات الشركة مستوى 5 سنوات بنهاية فترة التسعة أشهر. يتم احتساب هذا المتوسط على أساس القيمة الصافية للطائرة.

ومن ناحية فئات الطائرات، فإن الأسطول اليوم لديه تركيبة مثالية تتكون من طائرات ذات الكفاءة العالية، وهي طائرات A320neo و A320ceo و B737 NG، وجميعها من فئة الطائرات ذات البدن النحيف التي تمثل 82% من أسطولنا والتي يكون الطلب عليها كبيراً من قبل شركات الطيران في جميع أنحاء العالم، إذ أن هذه الطائرات تلبى احتياجات السفر المحلي والإقليمي. بين متوسط عمر طائرتنا وفئات الطائرات، تتمتع أفكو اليوم بأسطول تنافسي جداً في القطاع.

أما على صعيد انتشار أسطولنا، يتوزع أسطول شركة أفكو جغرافياً على النحو التالي. لدينا 43% من أسطولنا في منطقة آسيا والمحيط الهادئ، مؤجر على شركات طيران حكومية وشركات منخفضة التكلفة رائدة في المنطقة. أما 22% من الأسطول فهو مؤجر في أوروبا مع شركات طيران وطنية مثل ITA الإيطالية و SAS في السويد و AEGEAN في اليونان. و 17% من الأسطول موجود في الشرق الأوسط، بما في ذلك الناقل الوطني، الخطوط الجوية الكويتية. وأخيراً، يتم تأجير نسبة 18% المتبقية من أسطولنا مع شركات طيران مرموقة في الأمريكيتين، بما في ذلك شركة "Allegiant" الأمريكية وشركة "Volaris" المكسيكية..

وننتقل إلى الطلب القائمة في الصفحة 10. بلغ عدد الطائرات في طلبية الشركة 68 طائرة، جميعها طائرات ذات البدن النحيف، ومنها 48 طائرة من عائلة طائرات A320neo والبقية من طراز بوينج B737 MAX. وسيتم تسلّم غالبية الطائرات ابتداءً من 2024 وما بعده.

والآن ننتقل إلى الأداء المالي، وسيقوم بذلك الرئيس التنفيذي للشؤون المالية بالتكليف، السيد/ جاي جارج.

**جاي جارج** شكراً لك امتياز. مرحباً بكم جميعاً وأهلاً بكم من جديد في مؤتمر المحللين لفترة التسعة أشهر.

أود تذكيركم بأن السنة المالية لشركة أفكو تبدأ في الأول من أكتوبر من كل عام وتنتهي في 30 سبتمبر. لأي شخص يود تحويل الأرقام إلى الدولار، عليه مضاعفة الأرقام المقدّمة بالدينار الكويتي بـ3.2 للقيمة التقريبية بالدولار الأمريكي.

نبدأ بملخص النتائج المالية ومن ثم سنتمكّن بأبرز الأرقام. بدايةً بالإيرادات التشغيلية من التأجير التي بلغت 71.1 مليون دينار كويتي لفترة التسعة أشهر، بانخفاض طفيف بنسبة 7% من عن الفترة ذاتها في 2021. وارتفع صافي الخسارة إلى

23.4 مليون دينار كويتي، ويرجع ذلك أساساً إلى تسجيل مخصص انخفاض قيمة لبعض الطائرات المؤجرة إلى إحدى شركات الطيران التي تمضي بإجراءات الإفلاس.

كان هذا ملخص النتائج، وسننتقل إلى مناقشة بيان الدخل والميزانية العمومية بمزيد من التفصيل.

ننتقل إلى بيان الدخل في الصفحة 13.

إن الانخفاض الطفيف في الإيرادات التشغيلية من التأجير يرجع إلى إعادة هيكلة عقود التأجير مع بعض العملاء من شركات الطيران بسبب تحديات جائحة كوفيد-19. وتم الإعلان عن هذه في النتائج في الفترات السابقة.

أما مصاريف الاستهلاك. لم يكن هنالك تغيير ملحوظ في مصاريف الاستهلاك.

ارتفعت تكاليف التمويل بنسبة طفيفة بعد اتخاذ الشركة لتمويل مقابل استحوادها على طائرة في منتصف العام الماضي.

وارتفعت تكاليف الموظفين بنسبة 24% وتمثل الزيادة السنوية والتكلفة المتعلقة بالتوظيف الجديد خلال العام.

وارتفعت المصروفات التشغيلية بنسبة 44% مع ارتفاع مصاريف تخزين طائرات لم تكن مؤجرة خلال الفترة الماضية.

فيما ارتفعت الإيرادات الأخرى – التي تشمل دخل المرابحة - بشكل ملحوظ بنسبة فاقت 701% بعد سداد المخصصات والمطلوبات القديمة التي لم تعد مطلوبة لدفعها إلى أطراف ثالثة.

أما مخصص خسائر الائتمان، انخفض بنسبة ملحوظة بعد تحسن نسبة مدفوعات العملاء وكذلك سداد المستحقات الشهرية الحالية.

كما حققت الشركة إيرادات من بيع طائرتين من طراز A320 إلى شركة MedSky ومقرها ليبيا.

كما قامت الشركة بتسجيل مبلغ 28.7 مليون دينار كويتي كمخصص انخفاض القيمة مقابل بعض الطائرات المؤجرة لشركة طيران بموجب إجراءات إفلاسها.

أنهت الأفكو فترة التسعة أشهر بخسارة صافية قدرها 23.4 مليون دينار كويتي، ويرجع ذلك أساساً إلى مخصص انخفاض قيمة الطائرات وقابلها بشكل طفيف تحصيل المستحقات السابقة والمستحقات الشهرية التي بدورها خفضت مخصصات خسارة الائتمان على الذمم المدينة، وكذلك انعكاس المخصصات والمطلوبات القديمة التي لم تعد مطلوبة لدفعها إلى طرف ثالث، وأيضاً المكاسب المحققة من بيع طائرتين من طراز A320.

ننتقل إلى الميزانية العمومية في الصفحة 14.

نبدأ مع الأصول الثابتة التي انخفضت بشكل طفيف بنسبة 5% ويعود الانخفاض إلى بيع طائرتين، ومخصصات انخفاض قيمة الطائرات التي تم تسجيلها، ومصاريف الاستهلاك.

وننتقل إلى الدفعات الرأسمالية. لم يكن هنالك حركة ملحوظة فيما يخض الدفعات الرأسمالية خلال الفترة.

وارتفعت المستحقات بنسبة 53%، ويرجع ذلك إلى الزيادة في مستحقات التأجير واحتياطيات الصيانة المدينة.

وانخفض النقد والنقد المعادل بنسبة 45% بعد تسديد القروض المضمونة وغير المضمونة خلال الفترة.

البند التالي هو الأرباح والاحتياطيات المحتجزة التي انخفضت بنسبة 11%، لتعكس ذلك بشكل أساسي الخسارة لهذه الفترة وكذلك الحركة الإيجابية لارتفاع قيمة الدولار الأمريكي مقابل الدينار الكويتي.

وانخفضت قيمة القروض والاقتراض بنسبة 6%، ويعود السبب بشكل رئيسي إلى سداد قروض إجمالية بقيمة 104 مليون دينار كويتي، وبالمقابل اتخذت الشركة قروضا جديدة بقيمة 39 مليون دينار كويتي، فيما كان لارتفاع قيمة الدولار مقابل الدينار تأثير إيجابي على انخفاض هذا البند.

كما انخفضت الودائع بنسبة 14% بعد إعادة تعديل الودائع مقابل مستحقات أحد العملاء.

وعلى صعيد احتياطات الصيانة، يرجع الانخفاض الطفيف في احتياطات الصيانة التي تم تعديلها مقابل بيع طائرات، والإفراج عن احتياطي الصيانة مع انتهاء عقد تأجير، والفواتير الإضافية وتسوية المطالبات.

وارتفعت المطلوبات الأخرى بسبب الالتزام بإيداع من عميل محتمل مقابل صفقة تأجير و/أو بيع طائرة.

تلخيصاً للميزانية العمومية، انخفض إجمالي الأصول بشكل طفيف بسبب المخصصات التي تم تسجيلها، والانخفاض في النقد والنقد المعادل وكذلك انخفاض قيمة طائرات.

وبالمثل، انخفض إجمالي المطلوبات بعد تسديد القروض المضمونة وغير المضمونة.

نختتم هنا مناقشة بيان الدخل والميزانية العمومية

ننتقل إلى المركز المالي في الصفحة 15.

كما هو موضح في الرسوم البيانية، انخفضت الميزانية العمومية بشكل طفيف مقارنة بالسنوات السابقة بسبب العوامل التالية:

انخفض إجمالي الأصول بنسبة 5% نتيجة انخفاض في قيمة طائرات ومحركات ومعدات، بالإضافة إلى الانخفاض في النقد والنقد المعادل.

انخفضت حقوق الملكية بشكل طفيف بسبب صافي الخسارة الناتجة بشكل رئيسي عن المخصصات التي اتخذتها الشركة.

كما انخفض إجمالي المطلوبات بشكل طفيف بنسبة 5% بعد سداد القروض المضمونة وغير المضمونة.

ننتقل إلى الصفحة 16 لمناقشة النسب المالية الرئيسية.

في حين أن نسبة السيولة الحالية لا تزال منخفضة، تتمتع الشركة بسيولة متينة مؤكدة قدرتها على الوفاء بالتزاماتها عندما يحين موعد استحقاقها. نسبة الرافعة المالية منخفضة نسبياً وبمعدل موازي لمعدلات المنافسين.

يبقى عامل التأجير وهوامش الربح منخفضين في هذه الفترة. يأتي ذلك نتيجة انخفاض الإيرادات وزيادة في مخصصات قيمة الطائرات.

ومع ذلك، نحن على ثقة من أن قطاع الطيران وعلى وجه التحديد قطاع تأجير الطائرات سوف يتعافى ويعود إلى مستويات الربحية والقوة التي كان عليها قبل جائحة كوفيد-19.

إن الوضع المالي لشركة ألافكو مدعوم إيجابياً بمتوسط مدة تأجيرية متبقية يبلغ 8.4 سنوات مع استحقاق غالبية عقود التأجير بعد عام 2025.

والآن، ننتقل من جديد إلى امتياز لمتابعة مناقشة استراتيجية الاستدامة والتوقعات المستقبلية. شكراً لكم جميعاً.

**امتياز كوت** شكراً جاي. ننتقل الآن إلى استراتيجية الاستدامة لشركة ألافكو. تبقى استراتيجية الشركة مرتكزة على ضمان الاستدامة على المدى الطويل من خلال الحفاظ على أن يكون الأسطول الأحدث في صناعة تأجير الطائرات، والذي يتكوّن من الطائرات الأكثر كفاءة في استهلاك الوقود وطائرات صديقة للبيئة لدعم شركات الطيران في تعزيز أسطولها وعملياتها.

يشهد السوق عاماً دخول طائرات ذات التكنولوجيا الجديدة. لذا فإن استثمار الأفكو أعلى في الطائرات ذات التكنولوجيا الجديدة لتقوم الشركة في المساهمة على دعم احتياجات شركات الطيران واستدامتها. تتيح شركات التأجير مثل الأفكو لشركات الطيران التي تعاني من تحديات مالية أن تحوّل أسطولها بسرعة لتضم طائرات جديدة ذات كفاءة في استهلاك الوقود، وبالتالي توفر الأفكو لها المرونة في إنهاء تشغيل الطائرات القديمة.

نحن نركز أيضاً على بيع طائراتنا القديمة لدعم الانتقال إلى استراتيجية تلتزم بتخفيض انبعاثات الكربون ضمن معايير الحوكمة البيئية والاجتماعية. وأخيراً، من الناحية الاجتماعية، نواصل المشاركة في دعم المنظمات التي تساعد مجتمعاتها في الأنشطة التي نستثمر فيها أكثر من غيرها. وتظل أنشطة التخفيف من حدة الفقر والتعليم بالإضافة إلى أنشطة التوعية بالطيران حجر الزاوية في مسؤوليتنا الاجتماعية.

ننتقل الآن إلى تطعاتنا المستقبلية والتي لا تزال إيجابية.

واصل الطلب على السفر التجاري انتعاشه، وكان الانتعاش قوياً في أسواق مثل الولايات المتحدة وأوروبا.

يتوقع اتحاد النقل الجوي الدولي (الأياتا) أن يصل الطلب في عام 2022 إلى 82.4% من مستويات ما قبل الأزمة، أي في عام 2019.

ومع ذلك، لا يزال التضخم يشكل مصدر قلق لأنه من المرجح أن يُضعف الأداء الاقتصادي ويقلل من القوة الشرائية. وبذلك، من المتوقع أن يبلغ نمو الناتج المحلي الإجمالي العالمي 3.4% في عام 2022.

أما بالنسبة لشركات الطيران، فمن المتوقع أن يتحسن أداؤها المالي في جميع أنحاء العالم في عام 2022 مقارنة بعام 2021. فقد عاد الناس للسفر واستمرت شركات الشحن بتحقيق أداء جيد على الرغم من عدم اليقين الاقتصادي.

ومع هذه المؤشرات الإيجابية، لا يزال ارتفاع أسعار الوقود يمثل خطراً وقد يؤثر بالطبع على الأرباح المستقبلية.

أما على مستوى شركات تأجير الطائرات، ولا يزال المؤجرون هم جزء لا يتجزأ من تمويل عمليات تسليم المصنّعين للطائرات والمحركات لشركات الطيران. وتحسن أداء هذه الشركات بشكل كبير بعد إعادة فتح السفر في آسيا وارتفاع الطلب على السفر على مستوى العالم، إذ أدى ذلك إلى ارتفاع معدلات التحصيل النقدي.

وفيما يخص التحديات الجيوسياسية بين أوكرانيا وروسيا، فهي لا تزال تشكل خطراً على شركات تأجير الطائرات المنكشفة على هذه التحديات، والتي تتوجه إلى زيادة المخصصات وتخفيض قيمة الطائرات. ومع ذلك، يبقى قطاع تأجير الطائرات قادراً على المنافسة وغالباً ما يُنظر إليه على أنه حل للأزمة النقدية التي تتعرض لها شركات الطيران.

بذلك، نختم مناقشة أداء الشركة وننتقل إلى فقرة الأسئلة. شكراً لكم جميعاً.

**ميرنا ماهر** شكراً. يمكنكم طرح أسئلتكم عبر الخانة المخصصة لذلك. وستقوم إدارة الأفكو بالإجابة عليها.

**لسلي معوض** مرحباً سيداتي وسادتي، سنقوم بالإجابة على أسئلتكم. لدينا سؤال أول يتعلق بالتغيير الإداري. نريد التوضيح أنه لا يوجد أي تغيير على المستوى الإداري وأن الرئيس التنفيذي والرئيس للشؤون المالية في عطلتهم السنوية، وتم تكليف كل من السيد/ امتياز كوت والسيد جاي جارج بمهامها.

ننتقل الآن إلى السؤال الثاني وهو كالاتي: هل يمكنكم التوضيح عن سبب انخفاض الإيرادات من التأجير خلال الربع الأخير؟ سيقوم السيد/ جاي، الرئيس التنفيذي للشؤون المالية بالتكليف، بالإجابة على السؤال.

**جاي جارج** يعود سبب الانخفاض في إيرادات التأجير للفترة الحالية إلى مجموعة من العناصر تشمل عدم تحصيل الشركة إيرادات من شركتي طيران تقدمتا لقانون الحماية من الإفلاس، بالإضافة إلى أننا قمنا أيضاً ببيع بعض الطائرات خلال منتصف العام السابق وكذلك خلال الفترة الحالية. كما أن عملية إعادة هيكلة عقود التأجير خلال العام أو العامين الماضيين كان لها أثر على الانخفاض في إيرادات التأجير التشغيلي خلال الفترة الحالية.

**لسلي معوض** شكراً السيد/ جاي. ننتقل إلى السؤال التالي. كم عدد الطائرات المؤجرة لشركات طيران أعلنت إفلاسها؟ وما هو الإجراء المعتاد في مثل هذه الحالات؟ هل استعادت شركة ألافكو طائراتها وهل هي قادرة على إيجاد عميل آخر لإعادة تأجير هذه الطائرات؟ وهل هناك مخصص إضافي على هذا الانكشاف؟ السيد/ امتياز سيجيب على هذا السؤال.

**امتياز كوت** شكراً لك. غالبية المستأجرين أو عملائنا من شركات الطيران ملتزمون في السداد. لدينا فقط عميلين تقدما لقانون الحماية من الإفلاس، وفي مثل هذه الحالات، لا نعيد الطائرات، ولكننا نعمل مع شركات الطيران من خلال إيجاد حلول مرضية للطرفين على إعادة هيكلة عقود التأجير وفقاً للقوانين المعمول عليها في الدول التي تتمركز فيها هذه الشركات.

**لسلي معوض** شكراً لك السيد/ امتياز. السؤال التالي هو: كيف تدير الشركة سيولتها؟ السيد، جاي سوف يجيب عن هذا السؤال.

**جاي جارج** شكراً لك. نقوم بمتابعة سيولتنا بشكل يومي وعلى أساس شهري، كما نقوم بإجراء توقعات للتدفق النقدي المستقبلي للسنوات القادمة حتى نستبق أي ضغوط قد تؤثر على السيولة. وكان لانخفاض الإيرادات من التأجير تأثير على انخفاض السيولة في الشركة، ولكننا قادرون على تعويض هذا الانخفاض من خلال إيجاد تمويل إضافي من الأسواق المحلية والدولية.

في الربع الثالث من عام 2022، انخفض النقد والنقد المعادل من 42 مليون دينار كويتي إلى 23 مليون دينار كويتي مع استمرارنا في سداد التزاماتنا التي انخفضت من 890 مليون دينار كويتي إلى 840 مليون دينار كويتي. كما نواصل الوفاء بهذه التزامات من خلال خططنا لسداد القروض عند استحقاقها، وكذلك نواصل دعم عملائنا من شركات الطيران مالياً.

**لسلي معوض** شكراً لك السيد/ جاي. ننتقل إلى السؤال التالي وهو: هل هناك خطط لقيام الشركة بطلب جديد لطائرات ذات البدن العريض أو النحيف بعد أن بدأت حركة السفر العالمية بالتعافي؟ السيد/ امتياز سيجيب على هذا السؤال.

**امتياز كوت** فيما أننا على ثقة بأن طلبات الشركة الحالية في وضع مثالي لتلبية بعض الطلبات القادمة حول العالم، إلا أننا نواصل مراقبة الأسواق واحتياجات شركات الطيران في جميع أنحاء العالم لإعادة تقييم خططنا المستقبلية.

**لسلي معوض** شكراً لك السيد/ امتياز. لدينا سؤال أخير. هل هناك فرق بين أسعار تأجير الطائرات ذات التكنولوجيا الجديدة والطائرات ذات التكنولوجيا الحالية، وما قوة الطلب على الطائرات التي تستهلك وقود أقل؟ السيد/ امتياز سيجيب على هذا السؤال.

**امتياز كوت** لا شك أن الطائرات ذات الكفاءة في استهلاك الوقود تتمتع بطلب أعلى لأنها جديدة وتلبي طلب الصناعة التي تتحول نحو الطائرات الأكثر صديقة للبيئة.

**لسلي معوض** شكراً جزيلاً لك. ليس لدينا أي أسئلة أخرى.

**ميرنا ماهر** شكراً لكم جميعاً على انضمامكم، وشكراً لإدارة شركة ألافكو على وقتكم. بهذا ينتهي مؤتمر المحللين اليوم.